

બી. કોમ. સેમ ૩ માર્કેટિંગ
ASSIGNMENT (૨૦૨૧-૨૨)
પેપર ૧ – વ્યક્તિગત વેચાણ -૧

- સેલ્સમેનના કાર્યો
- સેલ્સમેનના ગુણો
- ખરીદીના આશયો
- ગ્રાહક સંપર્કની પદ્ધતિઓ
- ગ્રાહક વાંધાના પ્રકારો

સુચના: 1. ASSIGNMENT ઓછામાં ઓછુ 15 પાનાનું હોવું જોઈએ.
2. ઉપર આપેલ કોઈપણ ત્રણ મુદ્દા પર ASSIGNMENT તૈયાર કરવું.

બી. કોમ. સેમ ૩ માર્કેટિંગ
ASSIGNMENT (૨૦૨૧-૨૨)
પેપર ૨ - વિતરણ અને છૂટક વિતરણ-૧

- વિતરણ માર્ગ રચનાના નિર્ણયો
- વિતરણ માર્ગ તંત્ર: અર્થ, મહત્વ, કાર્યો, અને પ્રકારો.
- વિતરણ માર્ગને અસર કરતા પરિબલો
- વિન્યાસ સંચાલન
- વિક્રેતા આધારિત વૈકલ્પિક વિતરણ માર્ગ

સુચના: 1. ASSIGNMENT ઓછામાં ઓછુ 15 પાનાનું હોવું જોઈએ.
2. ઉપર આપેલ કોઈપણ ત્રણ મુદ્દા પર ASSIGNMENT તૈયાર કરવું.